

LIDER NA SCENIE

Strategia skutecznych wystąpień

Agenda warsztatu | 2 dni | Warszawa | 8-9 czerwca 2026 r.

DZIEŃ 1 – GŁOS

JAK BUDOWAĆ AUTORYTET, KTÓRY SŁYCHAĆ OD PIERWSZYCH SEKUND

Dlaczego ludzie nie słyszą Twojej wartości?

Porozmawiamy o tym, dlaczego ogromna wiedza i doświadczenie często nie przekładają się na realny wpływ. Zobaczysz, jak głos, napięcie ciała i sposób komunikacji wpływają na to, czy ludzie ufają Ci jako liderowi.

Efekt: zrozumiesz, co dziś osłabia siłę Twojego przekazu i dlaczego merytoryka bez odpowiedniej obecności traci wartość.

Głos lidera – jak brzmi autorytet?

Przyjrzymy się temu, jak barwa głosu, tempo mówienia, oddech i sposób prowadzenia komunikatu wpływają na odbiór Twojej pozycji. Nauczysz się świadomie budować głos, który wzmacnia autorytet zamiast go osłabiać.

Efekt: poznasz mechanizmy, które sprawiają, że ludzie zaczynają słuchać Cię z większą uwagą i zaufaniem.

Ciało, napięcie i stres – co dzieje się z Tobą pod presją?

Zobaczysz, jak stres wpływa na głos, oddech i komunikację w sytuacjach wysokiej stawki. Nauczysz się rozpoznawać reakcje ciała i pracować z nimi tak, aby odzyskiwać kontrolę nad swoim przekazem.

Efekt: poznasz techniki pozwalające szybciej wracać do spokoju i stabilności w trudnych sytuacjach biznesowych.

Executive Presence – obecność, której nie da się zignorować

Porozmawiamy o tym, dlaczego niektórzy liderzy budują autorytet jeszcze zanim zaczną mówić. Przyjrzymy się energii, postawie, sposobowi wejścia w interakcję i komunikatom niewerbalnym.

Efekt: zrozumiesz, jak świadomie budować obecność lidera bez grania sztucznej roli.

Komunikacja, która niesie decyzje

Nauczysz się nadawać komunikatom większą siłę emocjonalną i klarowność. Zobaczysz, dlaczego część wystąpień zostaje zapomniana po 5 minutach, a inne uruchamiają decyzje i działania.

Efekt: zaczniesz budować komunikaty, które są zapamiętywane i wywołują realny wpływ.



„Twoja wiedza ma swoją cenę. Ale to Twój głos decyduje, czy klient ją zapłaci.”

Julia Mikołajczyk

LIDER NA SCENIE

Strategia skutecznych wystąpień

Agenda warsztatu | 2 dni | Warszawa | 8-9 czerwca 2026 r.

DZIEŃ 2 – WPŁYW

JAK KOMUNIKOWAĆ SIĘ TAK, BY LUDZIE PODAŻALI ZA TWOJĄ DECYZJĄ

Pierwsze 30 sekund – moment, który ustawia pozycję lidera

Przyjrzymy się temu, jak ludzie podejmują decyzję o Twojej wiarygodności i pozycji w pierwszych chwilach kontaktu. Nauczysz się świadomie zarządzać pierwszym wrażeniem w spotkaniach biznesowych, wystąpieniach i komunikacji online.

Efekt: większa kontrola nad tym, jak jesteś odbierany od pierwszych sekund.

Kamera, online i cyfrowa obecność

Porozmawiamy o tym, dlaczego wielu liderów traci energię i wpływ przed kamerą. Nauczysz się budować relację, autorytet i uwagę również w środowisku online.

Efekt: zwiększysz siłę oddziaływania podczas spotkań online, webinarów i nagrań.

Perswazja bez manipulacji

Pokażemy, jak budować komunikację, która angażuje ludzi i nadaje kierunek działaniu. Skupimy się na strukturze komunikatu, emocjach i sposobie prowadzenia rozmowy.

Efekt: większa skuteczność w negocjacjach, prezentacjach i rozmowach strategicznych.

Lider pod presją – jak nie tracić wpływu w trudnych rozmowach

Przećwiczymy sytuacje, w których stres, konflikt lub presja odbierają liderom siłę komunikacji. Nauczysz się utrzymywać spójność i autorytet nawet w wymagających momentach.

Efekt: większa stabilność emocjonalna i komunikacyjna w sytuacjach wysokiej stawki.

Twój styl komunikacji – autentyczność zamiast grania roli

Porozmawiamy o tym, jak budować silną komunikację bez tworzenia sztucznej osoby. Celem nie jest „granie lidera”, ale wzmocnienie naturalnego sposobu komunikowania się.

Efekt: większa spójność między tym, kim jesteś, a tym, jak jesteś odbierany.

Plan wdrożenia – jak utrzymać nowy poziom komunikacji

Na zakończenie uczestnicy stworzą plan dalszej pracy nad głosem, obecnością i komunikacją w codziennych sytuacjach biznesowych.

Efekt: konkretne narzędzia i plan wdrożenia do wykorzystania od razu po szkoleniu.